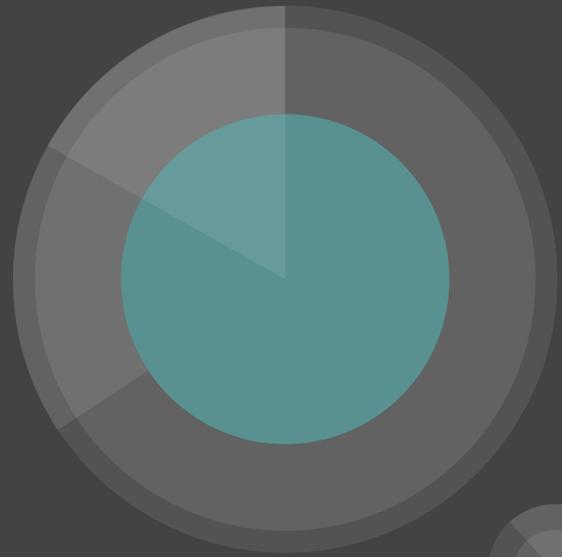


# Comercio Electrónico

Con qué desafíos nos encontramos a la hora de implementar nuestra primera tienda online?



# +250

*Pymes y emprendedores de Argentina, son quienes nos han permitido entender cuáles son los desafíos a la hora de crecer y expandirse.*

*Cada empresa tiene un proceso particular para implementar un nuevo canal de venta, que va acorde a sus objetivos; pero es la suma de todos estos proyectos lo que nos ha permitido identificar, cuál es el mejor plan de acción y de qué manera lograrlo.*



# Nuestro Rol

Somos tu aliado informático y estratégico. Toda nueva implementación debe pensarse y luego ponerse en marcha. En DM nuestro rol es ayudarte a definir la mejor estrategia de expansión al canal digital, construirte y capacitarte en las herramientas que te faciliten ese objetivo.

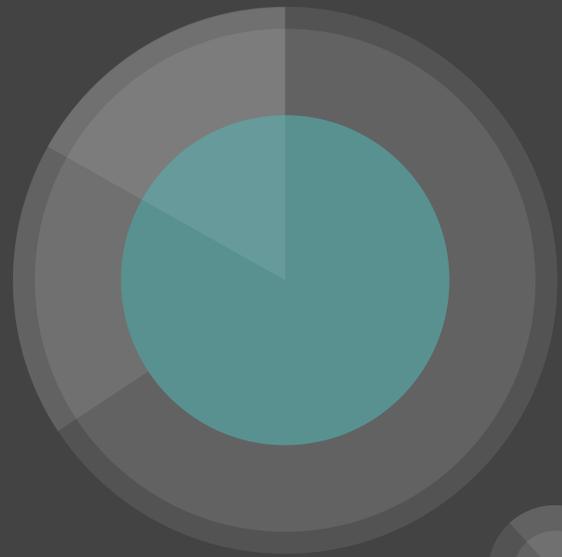
# Estas son algunas de las cuestiones más frecuentes que nos consultan:

- *Emprendimientos nuevos que desean comenzar un negocio de venta online.*
- *Emprendimientos existentes que ya venden pero desean agregar el canal de venta online.*
- *Emprendimientos que poseen un sitio de venta online y desean renovarlo / mejorarlo.*
- *Emprendimientos que venden online mediante un tercero (ej. mercadolibre).*
- *Emprendimientos que desean mejorar sus ventas y lograr mayor rentabilidad en su negocio mediante estrategias de difusión y expansión.*



# Botines de Ascenso

<https://botinesdeascenso.com.ar/>





# Botines de Ascenso

## DESAFÍO

*Importador dedicado a la venta mayorista y minorista de botines de Fútbol con un portal de compra/venta especializado en comercializar esos productos.*

## SOLUCIÓN

*Desarrollo de una plataforma online e-commerce en donde los usuarios pueden crear sus propias tiendas y ofrecer los botines originales y más difíciles de conseguir para Argentina.*

# Matinhos Todo Remate

<https://matinhostodoremate.com/>





# Matinhos Todo Remate

## DESAFÍO

*Corredor y Martillero Público dedicado al área de remates con la idea de llevar al público una plataforma que modifique el paradigma del "precio" en los productos a través de la modalidad de las subastas mediante la supervisión y aprobación de un circuito profesional.*

## SOLUCIÓN

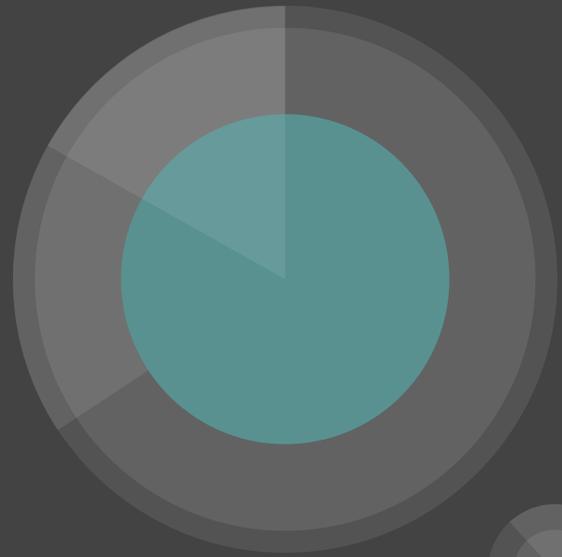
*Desarrollo de una plataforma online de remates orientada a remates corporativos o empresariales y a generales y/o particulares. El sistema cuenta con un proceso que brinda absoluta seguridad y compromiso de los participantes y provee al Martillero de una herramienta de gestión y comunicación con los vendedores de los bienes a rematar.*

# Tienda HEFE

<https://tiendahefe.com/>



Health Education  
for Equity





# Tienda HEFE

## DESAFÍO

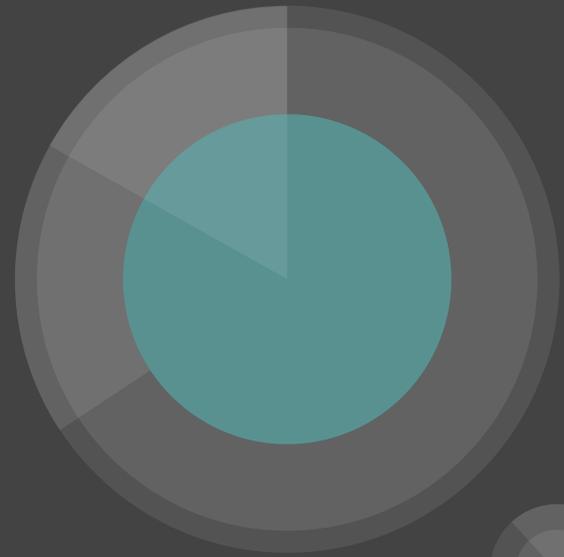
*Empresa dedicada a la venta de libros de texto para estudiantes de medicina y profesionales de la salud que hasta el momento solo vendían por redes sociales y mercadolibre.*

## SOLUCIÓN

*Desarrollo de una plataforma online de e-commerce hecha a la medida para la venta de este particular catálogo de productos..*

# Grupo Sabbgo Recalvi

<https://sabbgo.com.ar/es/>





# Grupo Sabbgo Recalvi

## DESAFÍO

*Empresa importadora y distribuidora de repuestos e indumentaria relacionada a la industria automotriz.*

## SOLUCIÓN

*Desarrollo de plataforma e-commerce especializada en la oferta de este tipo de productos con más de 5000 publicaciones.*

# Quickhome

<https://quickhome.ar/es/>

**Quick Home**  
Renting & Deco





# Quickhome

## DESAFÍO

*Empresa de alquiler de mobiliario, electrodomésticos y artículos de decoración para el hogar con el objetivo de responder a una demanda de mobiliario de calidad y diseño en alquiler para ayudar a convertir casas en hogares. Brindar servicio de Home Staging de forma online.*

## SOLUCIÓN

*Desarrollo de un portal de ecommerce con múltiples servicios entre los que se encuentran home staging, alquiler de muebles y ventas de productos de decoración y mobiliario.*

**Estos fueron algunos casos de  
nuestro trabajo. Cada proyecto es  
100% personalizado a los  
objetivos de cada cliente.**

**Comunicate con nosotros!**

Nelson Murstein

[nelson.murstein@dmconsulting-it.com](mailto:nelson.murstein@dmconsulting-it.com)

<https://dmconsulting-it.com>

